



Qui sommes-nous ?

Un cabinet de courtage, spécialisé en assurance-crédit et financement, nous sommes une équipe dynamique en pleine expansion, affichant une croissance annuelle soutenue de 20%. MD Courtage est à la recherche d'un talent exceptionnel pour enrichir son équipe IARD VIE.

Êtes-vous prêt à relever le défi ?

VOS DÉFIS QUOTIDIENS

- **Analyse des besoins :** Identifier et évaluer les risques des prospects et des clients.
- **Appels d'offres :** Mener des appels d'offres auprès de nos partenaires, et préparer et présenter des études complètes.
- **Gestion de portefeuille :** Gérer et suivre votre portefeuille en multipliant les équipements des clients existants et en réalisant des appels de satisfaction.
- **Actions collectives et individuelles :** Mettre en place et participer à des actions pour accompagner et améliorer les compétences de nos conseillers.

MD COURTAGE C'EST AUSSI...

- Journée d'immersion dans nos locaux et un parcours d'intégration/formation
- Carte Tickets Restaurants
- Rémunération fixe et variable individuelle
- Epargne salariale : abondement et intéressement
- Convention télétravail
- Séminaire en France et à l'étranger
- Evènements collectifs sportifs
- Soirées

CHARGÉ(E) D'AFFAIRES ASSURANCE DE BIENS ET DE PERSONNES

Type de contrat : Alternance : contrat d'apprentissage ou de professionnalisation

Lieu de travail : Rueil-Malmaison (92500) avec la possibilité de télétravail après une période de confirmation.

Votre mission : Sous la responsabilité de la direction du pôle IARD VIE, vous serez amené à détecter les besoins des prospects et développer notre portefeuille client en assurance dommage et risque divers. Vous serez en relation permanente avec nos partenaires, nos clients et nos prospects.

LE CANDIDAT IDÉAL

- Une expérience de 2 ans minimum en risques entreprises (RC, bris de machine, cyber, multirisque, faculté, protection juridique, etc)
- Un esprit dynamique, rigoureux et autonome, avec un fort esprit d'équipe.
- Un as de la communication, à l'aise avec les appels téléphoniques et les visioconférences.
- Un excellent relationnel client et partenaire.

PRÊT À EMBARQUER POUR CETTE AVENTURE PROFESSIONNELLE ENRICHISSANTE ?

Postulez dès **maintenant** et **construisons ensemble l'avenir de MD Courtage !**

Contactez-nous par mail
à iardvie@md-courtage.com
ou au **01 47 49 62 41**