



## RESPONSABLE RÉGIONAL ILE-DE-FRANCE

**Type de contrat :** Contrat CDI – Statut Cadre

**Lieu de travail :** Rueil-Malmaison (92)

Tout en profitant de la flexibilité de notre accord entreprise de télétravail, vous serez officiellement basé à notre siège social, point d'ancrage de votre activité professionnelle et lieu de convergence pour nos équipes. Votre rôle impliquera des déplacements fréquents pour visiter nos clients, prospects et partenaires stratégiques dans la dynamique région de l'Ile de France, vous offrant ainsi l'opportunité de tisser des liens professionnels solides et de contribuer activement au rayonnement de notre entreprise.

**Votre mission :** En tant que Responsable Régional, vous serez le moteur du développement de nos solutions innovantes d'Affacturation, d'Assurance-Crédit et de Financement. Vous aurez la perspective de travailler avec des outils de pointe et de contribuer activement à notre croissance sur le marché domestique et international.

### Rejoignez l'aventure MD Courtage, une entreprise en plein essor !

#### Qui sommes-nous ?

Un cabinet de courtage, spécialisé en assurance-crédit et financement, nous sommes une équipe dynamique en pleine expansion, affichant une croissance annuelle soutenue de 20%. MD Courtage est à la recherche d'un talent exceptionnel pour enrichir son équipe IARD VIE.

#### Êtes-vous prêt à relever le défi ?

### VOS DÉFIS QUOTIDIENS

- Impulser le développement commercial de MD Courtage.
- Gérer un portefeuille de rendez-vous qualifiés grâce à notre équipe de prospection dynamique.
- Écouter et analyser les besoins des prospects pour concevoir des solutions sur mesure.
- Effectuez des déplacements réguliers à travers la région Ile de France et, à l'occasion, partout en France, afin de renforcer les relations avec nos clients et partenaires.

### FORMATION REQUISE :

- Diplômé d'une école de commerce ou d'un cursus universitaire.
- Au moins deux ans d'expérience dans la vente de services financiers aux entreprises.

### MD COURTAGE C'EST AUSSI...

- Une culture d'entreprise dynamique et inclusive.
- Des opportunités de développement professionnel continu.
- Une équipe soudée et passionnée.

### LE CANDIDAT IDÉAL

- Un esprit dynamique, rigoureux et autonome, avec un fort esprit d'équipe.
- Une expertise confirmée dans le domaine de l'assurance-crédit et/ou de l'affacturation.
- Un as de la communication, à l'aise avec les appels téléphoniques et les visioconférences.
- Une connaissance approfondie du tissu économique régional.
- Une maîtrise parfaite des outils bureautiques. La connaissance de l'anglais serait un atout majeur.

### RÉMUNÉRATION ET AVANTAGES :

- Un salaire de base compétitif + variable significatif
- Un système d'intéressement, vous permettant de partager le succès de notre entreprise
- Des tickets restaurant et une mutuelle santé avec 50 % des cotisations prises en charge.
- Un téléphone portable et une voiture de fonction pour vous accompagner dans vos missions professionnelles.