



RESPONSABLE RÉGIONAL SUD OUEST*

Type de contrat : Contrat CDI – Statut Cadre

Lieu de travail : Ce poste sera localisé à Toulouse

Vous bénéficierez de la flexibilité de travailler depuis votre domicile tout en étant rattaché à notre siège social. Votre rôle impliquera des déplacements fréquents pour visiter nos clients, prospects et partenaires stratégiques dans la dynamique région du Sud-Ouest, vous offrant ainsi l'opportunité de tisser des liens professionnels solides et de contribuer activement au rayonnement de notre entreprise.

Votre mission : En tant que Responsable Régional, vous serez le moteur du développement de nos solutions innovantes d'Affacturation, d'Assurance-Crédit et de Financement. Vous aurez la perspective de travailler avec des outils de pointe et de contribuer activement à notre croissance sur le marché domestique et international.

Rejoignez l'aventure MD Courtage, une entreprise en plein essor !

Qui sommes-nous ?

Un cabinet de courtage, spécialisé en assurance-crédit et financement, nous sommes une équipe dynamique en pleine expansion, affichant une croissance annuelle soutenue de 20%. MD Courtage est à la recherche d'un talent exceptionnel pour enrichir son équipe IARD VIE.

Êtes-vous prêt à relever le défi ?

VOS DÉFIS QUOTIDIENS

- Impulser le développement commercial de MD Courtage.
- Gérer un portefeuille de rendez-vous qualifiés grâce à notre équipe de prospection dynamique.
- Écouter et analyser les besoins des prospects pour concevoir des solutions sur mesure.
- Effectuez des déplacements réguliers à travers la région du Sud-Ouest et, à l'occasion, partout en France, afin de renforcer les relations avec nos clients et partenaires.

FORMATION REQUISE :

- Diplômé d'une école de commerce ou d'un cursus universitaire.
- Au moins deux ans d'expérience dans la vente de services financiers aux entreprises.

MD COURTAGE C'EST AUSSI...

- Une culture d'entreprise dynamique et inclusive.
- Des opportunités de développement professionnel continu.
- Une équipe soudée et passionnée.

LE CANDIDAT IDÉAL

- Un esprit dynamique, rigoureux et autonome, avec un fort esprit d'équipe.
- Une expertise confirmée dans le domaine de l'assurance-crédit et/ou de l'affacturation.
- Un as de la communication, à l'aise avec les appels téléphoniques et les visioconférences.
- Une connaissance approfondie du tissu économique régional.
- Une maîtrise parfaite des outils bureautiques. La connaissance de l'anglais serait un atout majeur.

RÉMUNÉRATION ET AVANTAGES :

- Un salaire de base compétitif + variable significatif
- Un système d'intéressement, vous permettant de partager le succès de notre entreprise
- Des tickets restaurant et une mutuelle santé avec 50 % des cotisations prises en charge.
- Un téléphone portable et une voiture de fonction pour vous accompagner dans vos missions professionnelles.